



# DOSSIER DE CANDIDATURE CYCLE DE FORMATION SUR LA TRANSFORMATION DIGITALE

Réussissez la transformation digitale de votre organisation

## > RENSEIGNEMENTS PERSONNELS

---

Mademoiselle

Madame (1)

Monsieur

**NOM :** ..... **Prénom :** .....

(1) Nom de jeune fille : .....

Adresse : .....

Code Postal : ..... Ville : .....

Pays : .....

Téléphone : ..... Portable : .....

Email : .....

(ATTENTION LES CONVOCATIONS SONT ENVOYÉES PAR MAIL)

Date de naissance : ..... Lieu de Naissance : ..... Dépt: .....

Nationalité : .....

Profession : .....

Société : .....

Comment avez-vous connu l'ENOES :  Presse  Internet  Salons/congrès  ANECS

Autre : .....

## > PRISE EN CHARGE

---

Individuelle

Entreprise / cabinet

O.P.C.O. (Subrogation de paiement)

OUI  NON

CPF ou  Plan de

Formation

AUCUN CHANGEMENT DE PRISE EN CHARGE APRÈS FACTURATION NE SERA ACCEPTÉ.

## > ENTREPRISE / CABINET

---

Raison Sociale : .....

Statut :  SARL       SAS       SA      Autre : .....

N° de SIRET : \_ \_ \_ \_ \_ NAF : \_ \_ \_ \_ \_

Adresse : .....

.....

Code postal : ..... Ville : .....

Téléphone : ..... Fax : .....

Site internet : .....

Email société : .....

**Nom du responsable du service formation :** .....

Ligne directe : .....

Email : .....

 Si adresse de facturation différente, merci de bien vouloir communiquer les coordonnées exactes:

Adresse : .....

.....

Code postal : ..... Ville : .....

## > ORGANISME PAYEUR

---

Organisme : .....

Adresse : .....

.....

Code postal : ..... Ville : .....

**Nom du chargé de dossier :** .....

Email : .....

Téléphone : ..... Fax : .....

JOINDRE LA PHOTOCOPIE DE LA DEMANDE DE PRISE EN CHARGE FAITE À L'ORGANISME PAYEUR.

## > PROGRAMME

---

### ○ **Journée 1 :**

Les enjeux pour la profession comptable : comment en faire une force et réussir ses transformations.

### ○ **Journée 2 :**

Définir et conduire les transformations organisationnelles et culturelles du cabinet : pour quels résultats ?

### ○ **Journée 3 :**

L'accompagnement régulier des clients : comment créer une offre différenciatrice attendue par les chefs d'entreprises et tenir ses engagements ?

### ○ **Journée 4 :**

Gagner du temps à mettre au profit des clients : comment améliorer ses process de production.

### ○ **Journée 5 :**

Le lancement des actions et l'accompagnement pour réussir.

**Une attestation de formation sera délivrée à l'issue de la formation.**

## > CALENDRIER

---

**DURÉE DE LA FORMATION : 35 HEURES, SOIT 5 JOURS**

- 16 novembre 2021
- 30 novembre 2021
- 14 décembre 2021
- 12 janvier 2022
- 26 janvier 2022

## > TARIFS

---

### **Prix de la formation**

1700 € HT

(frais d'inscription et de dossier compris)

### **Prix journée**

340 € HT / Jour

## > MODALITÉS DE RÈGLEMENT

---

### > Pour une prise en charge individuelle :

Règlement à l'inscription (Membre de l'Anecs ou du CJEC, une remise de 10 % vous sera accordée sur simple envoi de la photocopie de votre carte adhérent - remises non cumulatives)

### > Pour une prise en charge par la société :

Règlement à l'inscription obligatoire + cachet et signature de l'entreprise sur la fiche d'inscription

### > Pour une prise en charge par un organisme payeur :

Pas possible pour cette formation.

LE DOSSIER DOIT ÊTRE ENVOYÉ PAR COURRIER ACCOMPAGNÉ DE SON RÈGLEMENT.

Aucun remboursement ne sera effectué en cas d'annulation intervenant moins de 15 jours avant la date du module retenu.

Pour toute annulation d'inscription, la somme forfaitaire de 50€ restera dûe (frais de gestion du dossier)

Date et signature de l'inscrit

Date, cachet et signature de l'entreprise